

RWE

Direktvermarktung & PPA Erneuerbarer Energien



Zusatzerlöse durch Vermarktung von Regelenergie

Haben Sie schon mal über die Vermarktung von Regelleistung aus Ihrer Erzeugungsanlage nachgedacht?

Die Vermarktung von Regelenergie als Systemdienstleistung an die Übertragungsnetzbetreiber bietet attraktive Zusatzerlöse, z.B. aus Biomasse oder Laufwasserkraftwerke, auch für Ihre Renewables-Assets. Im Rahmen eines fairen Profit-Sharing Modells vergüten wir Ihnen für die Vorhaltung der Leistung sowie für den Abruf von Regelarbeit den jeweils transparenten Marktindex.

RWEST kümmert sich um die Präqualifikation und implementiert Ihre Erzeugungsanlage im virtuellen Kraftwerk als Voraussetzung zur Marktteilnahme.

Führend auf dem Weg zu einer grünen Energiewelt mit einer starken kommerziellen Plattform

RWE verfügt über weitreichende Erfahrung mit grünen Technologien, flexiblen Stromerzeugungseinheiten, Energiespeichern und Wasserstoff sowie einer starken Marktpräsenz in industriellen Wachstumsmärkten.

Nachhaltigkeit steht im Mittelpunkt der RWE Konzern-Strategie. Wir verfolgen einen konkreten Pfad zur Reduktion der Treibhausgasemissionen im Einklang mit dem 1,5°C-Ziel. Bis 2040 werden wir klimaneutral. Unser Portfolio wird bereits im Jahr 2030 leistungsstark und grün sein: 50 GW installierte Nettokapazität in den Bereichen Wind, Solar, Batterien, flexible Erzeugung und Wasserstoff.

RWE ist Ihr zuverlässiger Partner mit nachweislicher Erfolgsbilanz bei der Durchführung von Großprojekten und dem Betrieb eines umfangreichen eigenen Asset-Portfolios mit starker Präsenz auf den schnell wachsenden Onshore-/Offshore Wind- und Solarmärkten in Europa und den USA. Die Expertise von RWE bietet auch Ihnen Lösungen zur Optimierung und Vermarktung Ihrer Assets und zur Umsetzung Ihrer grünen Strategie.

Wir begleiten Sie auf dem Weg zu einer grünen Energiewelt, grünen Technologien, flexiblen Stromerzeugungseinheiten, Energiespeichern und Wasserstoff sowie einer starken Marktpräsenz in industriellen Wachstumsmärkten.

Sie suchen einen finanziell stabilen Partner?

RWE ist ein langfristig stabiler Partner

RWE ist ein zuverlässiger und finanziell stabiler Partner zur Vermarktung Ihrer Grünstromerzeugung. Die RWE AG verfügt über ein Investment-Rating von derzeit **Baa2** (Moody) und **BBB+** (Fitch) mit einem positiven Ausblick.

RWE Supply & Trading GmbH
Commercial Asset Optimisation CE
RWE Platz 6
45141 Essen

direktvermarktung@rwe.com
Telefon: +49(0)201/5179-1360

Sie suchen einen effizienten Marktzugang für Ihre regenerativen Erzeugungsanlagen?

Profitieren Sie von unserer Erfahrung im Commodity-Handel und der Asset-Optimierung

RWE Supply & Trading GmbH (RWEST) ist eines der größten Energiehandelshäuser in Europa. RWEST ist die Schnittstelle zu den globalen Energiegroßhandelsmärkten für physische und finanzielle Produkte. Darüber hinaus übernimmt RWEST die Optimierung und Vermarktung von thermischen und regenerativen Erzeugungslängen – von der langfristigen Absicherung bis zur Dispatch-Entscheidung. RWEST bietet zudem Stromerzeugern, Industriekunden, Stadtwerken und Aggregatoren einen Marktzugang zu den Commodity-Handelsmärkten sowie energienahe Dienstleistungen.

Werden auch Sie Teil der führenden kommerziellen Plattform von RWE und profitieren Sie von unserem Know-How und Service.

Dienstleistungen und Lösungen zur Vermarktung Ihrer Grünstromerzeugung

RWEST bietet Ihnen einen professionellen und erlössteigernden Zugang zu den Märkten für Strom und Herkunftsnachweise. Wir übernehmen die Vermarktungsrisiken durch Übernahme der Prognose- und Ausgleichsenergiesrisiken sowie Profilrisiken oder strukturieren gemeinsam mit Ihnen individuelle Lösungen zum Risikomanagement.

Im Rahmen der EEG Direktvermarktung vergüten wir den veröffentlichten durchschnittlichen energieträgerspezifischen Monatsmarktwert. Die Differenz zum anzulegenden Wert Ihrer Anlage wird Ihnen vom Netzbetreiber mit der gleitenden Marktprämie vergütet (Marktprämienmodell). Die Übernahme der mit der Vermarktung verbundenen Kosten wird im Dienstleistungsentgelt berücksichtigt.

Ist Ihre Anlage auch Ü20 oder qualifiziert für die Sonstige Direktvermarktung?

Auch außerhalb des Marktprämienmodells in der Sonstigen Direktvermarktung oder nach Ende der EEG-Förderfähigkeit (Ü20) vergüten wir Ihre Stromerzeugung zum transparenten Marktpreisindex. Zusätzlich erhalten Sie eine Vergütung für Ihre Herkunftsnachweise.

PPA

Alternativ bieten wir sowohl für neue Projekte als auch Bestandsanlagen finanzielle Planbarkeit und eine Verringerung des Investitionsrisikos mittels Power Purchase Agreement (PPA) zum Festpreis oder auch indexiert bei individueller Vertragslaufzeit (short-term und long-term).

Ihr grünes Portfolio

Auch für das eigene Kundenportfolio liefert und bündelt RWEST die Grünstrombeschaffung, übernimmt die Strukturierung und integriert PPA(s). Auf Grundlage unseres erstklassigen Asset- und Portfolio-Managements, schaffen wir eine Win-Win-Situation.

Unser Portfolio umfasst alle Technologien und Erzeugungsarten:

- Wind Offshore
- Wind Onshore
- PV
- Biomasse
- Laufwasserkraftwerke
- Sonstiges



Unsere Produkte und Dienstleistungen:

- Direktvermarktung
- Anschlussvermarktung (Ü20-Anlagen)
- Upstream PPA
- Individuelle Transaktionen
- Route-to-Market Service
- Hedging (Strategien)
- Balancing-Service und Bilanzkreismanagement
- Regelenergie

Unsere Vertragsmuster bieten Ihnen faire Bedingungen und eine flexible Gestaltung mit individuellen Laufzeiten nach Maßgabe Ihres Vermarktungs- oder Finanzierungsbedarfs.

“Best in class” Execution Service

RWEST deckt alle Vermarktungsprozesse ab:

- Wir stellen die zügige Einrichtung der Fernsteuerbarkeit Ihrer Anlagen sicher und gewährleisten eine fristgerechte Anmeldung im Rahmen der Marktkommunikation sowie eine reibungsfreie Abrechnung.
- Unsere Experten-Teams sind rund um die Uhr für Sie da. Ihre Anlagen sind innerhalb einer modernen IT-Landschaft und dem virtuellem Kraftwerk des RWEST Dispatch-Centers (24/7) eingebunden.
- Wir übernehmen die Einspeiseprognosen für Ihre Erzeugungsanlagen, die optimierte Vermarktung an den Handelsplätzen (Spotmarkt und Intraday) und das Ausgleichsenergiesrisiko bzw. Bilanzkreismanagement.
- Sofern Ihre Anlage in der EEG-Direktvermarktung keine Marktprämie erhält, bieten wir Ihnen eine Wechseloption in die sonstige Direktvermarktung inklusive Ankauf von Herkunftsnachweisen an und vice-versa.
- Die Abwicklung der mit Redispatch 2.0 verbundenen Prozesse einschließlich Ermittlung und Abrechnung der Ausfallarbeit sowie Übernahme der Marktrolle des EIV und BTR ist Bestandteil unserer Dienstleistung.
- Wir bieten Ihnen für Ihr Portfolio auch eine Direktvermarktung als „White-Label-Lösung“ an: Gerne wickeln wir für Sie die Prozesse ab, wobei Sie der Ansprech- und Vertragspartner für Ihre Kunden bleiben.