



Manager Sales Europe/Central Asia **Tobias Philipp Rohnstock**



Tobias P. Rohnstock profitiert von seiner langjährigen Erfahrung in der Energiewirtschaft und seiner Ausbildung in Energietechnik sowohl aus theoretischer Hinsicht als auch aus der operativen Praxis heraus, wo er seine Laufbahn auch begann. Er betreute im Rahmen seiner bisherigen Tätigkeit als Projektleiter konzerninterne und internationale Kraftwerksprojekte. Hierzu zählen u.a. komplexe Betriebsprojekte mit hohem Investitionsvolumen, Optimierungsprojekte sowie Neubauvorhaben in einem internationalen Geschäftsumfeld für Bauherren und Investoren bzw. Projektinhaber.

Tobias P. Rohnstock zeichnet sich durch unternehmerisches Denken aus und entwickelte sich im Laufe seines Berufslebens zu einem

Experten für Geschäftsentwicklung & Vertrieb; er befasst sich während des gesamten Lebenszyklus von Energieprojekten mit komplexen Aufgabenstellungen und Verträgen, z. B. Projektentwicklungsprozessen, Projektbeschaffungsprozessen und O&M-Projekten.

Tobias P. Rohnstock hat sein Studium an der Technischen Universität Dresden und der School of Business & Economics der Universität Jyväskylä, Finnland als Wirtschaftsingenieur abgeschlossen.

1 Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?



Energiewirtschaft und Energietechnologien haben seit jeher zu meinen Hauptinteressensgebieten gezählt, so dass sich Motivation und Arbeitsfreude im Tagesgeschäft bei mir automatisch einstellen.

Ich freue mich über erfolgreiche Geschäftsabschlüsse der RWE TI, die dem Kunden echten Mehrwert bringen, idealerweise als Ergebnis einer langfristigen partnerschaftlichen Zusammenarbeit.

Es freut mich immer mitzuerleben, wie sich ein Team weiter entwickelt und am Ende die verschiedenen am Projekt beteiligten Fachbereiche genauso zufrieden sind, wie die Kunden, wenn eine herausfordernde Aufgabe gemeinsam erfolgreich abgeschlossen wird.

2 Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?



Ich war bereits im internationalen Engineering- und Projektmanagement Servicegeschäft von RWE tätig, als es noch nicht zum Kerngeschäft gehörte. Daher bin ich nun auch bei RWE Technology International, wenn es darum geht, den Wachstumskurs in allen Kompetenzfeldern voranzutreiben – als Experte, dessen Leidenschaft den Energieprojekten unserer internen und externen Kunden gilt.

3 „Ihre Herausforderung ist unsere Leidenschaft!“ – Diese Botschaft bedeutet für mich:



Ihrem Anliegen widmen wir uns mit Begeisterung, um Ihnen echte Lösungen anzubieten, nicht nur weil es vertraglich vereinbart wurde, sondern weil es unsere Leidenschaft ist. RWE TI arbeitet mit großem Engagement und zielt darauf, Projekte immer in einem partnerschaftlichen Ansatz anzugehen – Vertrauen ist die Grundlage von Erfolg.

RWE TI ist ein unabhängiger und erfahrener Projektpartner, der mit praktischer Projekterfahrung und theoretischem Expertenwissen einen echten Mehrwert für die Kunden schafft.

Ihr Vertrauen in unser Fachwissen, unsere Integrität und unsere Zuverlässigkeit zahlt sich in jedem Falle aus - das ist unser Anspruch.