

Marketing & Business Development Manager

Angelika Brandenburger



As Manager Marketing & Business Development, Angelika leads our branding implementation and external communication strategy as well as all operational marketing activities. In addition, Angelika assists in growing and strengthening our business development activities worldwide.

Based in our office in Essen, Angelika brings more than 10 years of experience in managing customers and related marketing, product and communication issues in energy industries. Having worked for energy companies with structural change, Angelika has experienced firsthand how critical this is for business models and customer orientation – not just for revenue generation, but also for marketing strategies and activities. With her economical background and familiarity in communicating and collaborating with people, Angelika is constantly improving the way RWETI communicates with its clients to maintain consistency across all communication channels.

Although a native Bavarian, Angelika eventually migrated north-west, graduating with a Diploma Degree in Business Administration with an emphasis on Marketing at the University of Applied Sciences, Rosenheim, Germany.

What gives you most satisfaction in your work?

...when I get positive feedback from my colleagues.

Why did you choose RWE TI?

People. To articulate the value of my engineering colleagues, in a way that grabs attention and communicates the benefits of working with us – I love that challenge!

What three words best describe you?

Engaging. Thoughtful. Smart.

“You get your best solution”

What it means to me:

I like to find out what is “really” important for you. I will help you to the best of my ability or get you to someone that can!

Marketing & Business Development Manager

Angelika Brandenburger



Als Managerin Marketing & Business Development verantwortet Angelika unsere Markenimplementierung, externe Kommunikationsstrategie sowie alle operativen Marketingaktivitäten. Darüber hinaus unterstützt Angelika unsere Geschäftsentwicklungsaktivitäten weltweit.

Am Standort Essen bringt Angelika > 10 Jahre Erfahrung und Fachkompetenz im Management von Kunden und damit verbundenen Marketing-, Produkt- und Kommunikationsthemen in der Energiebranche mit. Durch ihre Arbeit für Energieunternehmen, die sich im strukturellen Wandel behaupten müssen, hat Angelika ein ausgeprägtes Gespür für die Auswirkung von Veränderungen auf Geschäftsmodelle, Kundenorientierung, Marketingstrategien und -aktivitäten. Mit ihrem betriebswirtschaftlichen Hintergrund und ihrer Vertrautheit in der Kooperation und Zusammenarbeit in Teams verbessert Angelika ständig die Art und Weise, wie RWETI mit seinen Kunden kommuniziert. Dabei stellt sie eine Konsistenz auf allen Kommunikationskanälen sicher.

Gebürtig aus Süddeutschland, erlangte Angelika ihr Diplom als Betriebswirtin (Schwerpunkt Marketing) an der Fachhochschule Rosenheim, bevor es sie schließlich ins Ruhrgebiet verschlug

Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?

Positives Feedback von meinen Kollegen.

Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?

Mit einem Wort: Menschen. Die Qualitäten meiner Kollegen und Kolleginnen aus dem technischen Bereich so darzustellen, dass es potenzielle Kunden anspricht und die Vorteile vermittelt, die eine Zusammenarbeit mit uns hat – das ist eine Herausforderung, die ich leidenschaftlich gerne annehme!

Welche drei Wörter beschreiben Sie am besten?

Engagiert. Umsichtig. Kompetent.

„Sie erhalten die beste Lösung!“

Diese Botschaft bedeutet für mich:

Ich möchte herausfinden, was Ihnen wirklich wichtig ist. Ich vermittele Ihnen jemanden, der Sie bestmöglich unterstützen kann – mich selbst oder einen Kollegen/eine Kollegin.