

## Senior Business Development & Sales Manager

# Jack Beks



With over 30 years of experience in Energy Systems Jack had the opportunity to experience many types of Power Generation via Hard Coal, Natural Gas to Waste and Renewables.

Not only from a mechanical and thermodynamic technological point of view but also in different asset development stages like opportunity and project development, project execution and operational management. The fact that he worked in different positions as Owner, Contractor, Supplier and Competitor (of RWE) both in Europe (including Ukraine and Turkey) as well as USA and China enables him to understand and analyse your wishes and translate them into actions which will support you to reach your objectives.

His educational background is Mechanical Engineering differentiation Energy Technology completed with Business Administration and courses on Project Management and Operational Management

## **What gives you the most satisfaction in your work?**

Completing a project or assignment for a customer and developing the team involved along the way is what makes me smile.

## **Why did you choose RWE TI?**

Developing, building a new or modified power Plant for our own company which will operate it for 30 years makes you focus on the Total Cost of Ownership instead of the Total Investment Cost alone. RWETI has the opportunity to share this broad RWE knowledge with the external market. For this RWETI is structured in a way all staff members are empowered to contribute to this objective. The international contacts and enthusiastic colleagues are what makes me happy at RWETI.

## **“Your challenge is our passion!” -**

### **What it means to me:**

Understanding your challenges and mobilize our internal knowledge and experience to you to get closer to your objectives is a puzzle that drives me.

## **“You have the choice!”**

### **What it means to me:**

RWETI can be involved in your business in many ways. We are happy to find the most suitable one for your situation including (partly) adapting your processes or ways of working. You are in the lead!

## Senior Business Development & Sales Manager

# Jack Beks



Im Laufe seiner 30-jährigen Berufserfahrung mit Energiesystemen hat Jack Beks an zahlreichen Kraftwerkstypen wie Steinkohle-, Gas-, Heizkraftwerken und regenerativen Anlagen gearbeitet.

Dabei war er nicht nur mit maschinentechnischen und thermodynamischen Aspekten betraut, sondern auch in die verschiedenen Anlagenentwicklungsphasen wie Chancen- und Projektentwicklung, Projektabwicklung und operatives Management involviert. Durch die Übernahme verschiedener Funktionen (Auftraggeber, Auftragnehmer, Lieferant und Wettbewerber von RWE) bei Projekten in Europa (inkl. der Ukraine und der Türkei), China und den USA ist er Experte darin geworden, die Vorstellungen von Kunden zu analysieren und daraus Maßnahmen abzuleiten, die ihnen bei der Erreichung ihrer Ziele helfen.

Jack Beks studierte Maschinenbau mit der Vertiefung Energietechnik. Zudem belegte er Kurse in Betriebswirtschaft, Projektmanagement und operativem Management.

## **Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?**

Für ein Kundenprojekt oder einen Auftrag ein Team zusammenzustellen und das Projekt dann mit diesem Team fertigzustellen.

## **Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?**

Wenn man ein neues oder umgerüstetes Kraftwerk mit einer Laufzeit von 30 Jahren für das eigene Unternehmen entwickelt oder baut, lernt man, nicht nur die Gesamtinvestitionskosten zu berücksichtigen, sondern die Gesamtbetriebskosten. Mit RWE TI haben wir die Möglichkeit, das umfangreiche Wissen von RWE an den externen Markt weiterzugeben. RWE TI ist so aufgestellt, dass alle Mitarbeiter zur Erreichung dieses Ziels beitragen. Die internationalen Kontakte und die engagierten Kollegen – das ist besonders toll an RWE TI.

## **„Ihre Herausforderung ist unsere Leidenschaft!“**

### **Diese Botschaft bedeutet für mich:**

Ihre Herausforderungen zu verstehen und Ihnen aufbauend auf unserem internen Fachwissen und unserer Erfahrung zu helfen, Ihrem Ziel näher zu kommen – das reizt mich.

## **„Sie haben die Wahl!“**

### **Diese Botschaft bedeutet für mich:**

RWE TI kann auf vielfältige Art und Weise einen Anteil zu Ihrem Geschäft leisten. Gerne finden wir die Art der Zusammenarbeit, die für Ihre individuelle Situation am besten geeignet ist, und übernehmen dafür, wo erforderlich, Ihre Prozesse oder Arbeitsmethoden. Sie geben den Ton an!