



Sales Manager

Maria Paula Arenas Hurtado



Maria Paula bringt eine breite Erfahrung in der Umwelt-, Energie- und Infrastrukturbranche mit. Durch ihre Arbeit im Ausland, sowohl in Kolumbien als auch in Deutschland, hat sie einen umfassenden Einblick in die verschiedenen Branchen und Denkweisen erhalten, was ein großer Vorteil ist, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln und langfristige Kunden zu gewinnen. Sie hat sowohl einen Bachelor- als auch einen Master-Abschluss in Umwelttechnik und bringt auch technische Erfahrung mit. Als spanische Muttersprachlerin verfügt sie über exzellente Kommunikationsfähigkeiten und versteht den lateinamerikanischen Markt und arbeitet

gerne in einem mehrsprachigen und multikulturellen Umfeld.

1 Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?



Dass ich die beiden Dinge, die mir am meisten Spaß machen, nämlich die Arbeit in meiner Muttersprache und das deutsche Know-how, miteinander verbinden kann, um einen positiven Effekt für die Industrien in der lateinamerikanischen Region zu erzielen, ist das, was mich am Ende des Tages am meisten zufrieden stellt.

2 Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?



Die Arbeit bei RWE TI ermöglicht es mir, eine aktive Rolle bei der Energiewende zu spielen, die wir heute erleben. So kann ich mich ständig weiterbilden und unseren Kunden in den verschiedenen Branchen die besten technischen Lösungen anbieten.

3 Welche drei Wörter beschreiben Sie am besten?



Empathisch. Passioniert. Kompetent.

4 „Unser Ziel ist Ihr Erfolg!“ – Diese Botschaft bedeutet für mich:



Nicht jede Branche ist gleich. Deshalb müssen wir unsere Kapazitäten erforschen und anpassen, um unseren Kunden die beste technische und machbare Lösung zu bieten, immer mit dem Ziel, ein erfolgreiches und nachhaltiges Ergebnis sowohl für unsere Kunden als auch für die Gesellschaft zu erzielen.